Практическое занятие № 10.

**ТЕМА Речевое воздействие в деловой сфере. Факторы, способствующие гармоничному взаимодействию в деловой сфере**.

План:

1. Проверка и обсуждение домашнего задания.

2. Обсуждение:

* Речевое воздействие как взаимодействие.
* Речевое воздействие как манипуляция.
* Речевое воздествие как часть деловой этики.

3.Домашнее задание: провести анализ ииформационных сообщений с точки зрения речевого воздействия.

.



**Литература:**

1. Самыгин С.А. Деловое общение [Текст]: учебное пособие для вузов / С. И. Самыгин, А. М. Руденко. - М.: Кнорус, 2010.
2. Аминов И.И. Психология делового общения [Текст]: учебное пособие / И.И.Аминов. - 5-е изд., стер. - М.: Омега - Л, 2009.
3. Бороздина Г.В. Психология делового общения [Текст]: учебник / Г.В.Бороздина. - 2-е изд. - М.: ИНФРА - М, 2008.
4. Психология и этика делового общения [Текст]: учебник / под ред. В. Н. Лавриненко. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ, 2008.
5. Титова Л.Г. Деловое общение [Текст]: учебное пособие / Л. Г. Титова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2006.
6. Деловое общение. Деловой этикет [Текст]: учебное пособие / сост. : И. Н. Кузнецов. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005.

**Интернет-ресурсы:**

1. <http://www.logic.ru/> [Институт Психологии, Когнитологии и Развития Личности (ИЛКиРЛ)](http://www.logic.ru/)
2. http://www.humanities.edu.ru/db/sect/27 Федеральный образовательный портал «Социально-гуманитарное и политологическое образование». Раздел «Психология».

**Вопросы для самоконтроля:**

1. Какой из факторов взаимодействия является основным?
2. Какоыва специфика речевого манипулированияво время деловых переговоров?