

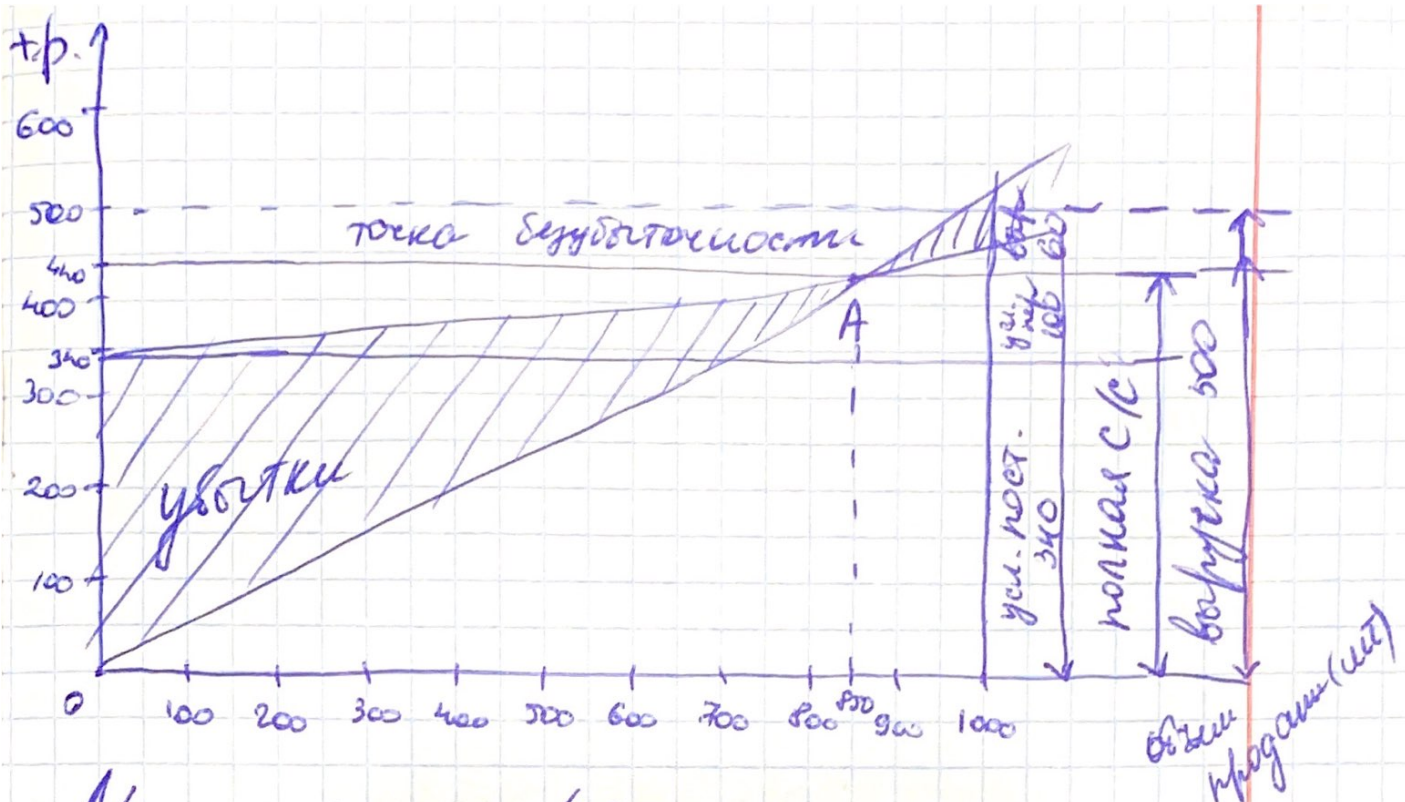
$$N_{кр} = \frac{P}{y - V_{ср}} = 90000 / (500 - 350) = 600 \text{ шт.}$$

В т. А (при объеме продаж 600 шт) достигаются уровни безубыточности, когда нет прибыли или убытков.

Возвучка в этой точке в сумме 300 т.р. как раз достаточна для возмещ. перемен. затрат (90 т.р.) и услов. перемен. затрат (210 т.р.).

Таким образом, при объеме свыше 600 шт. компания X получает прибыль, при меньшем объеме компания понесет убыток.

Компания Y величина условной - постоянной затрат. $P = 340000$ т.р.
Объем произ-ва. компания Y составляет 1000 шт. в год. Цена ед. прод. $y = 500$ руб.
Усл. - перемен. затраты сост. $V_{ср} = 1000$ т.р.



$$N_{к.р} = 340000 / (500 - 100) = 850 \text{ шт.}$$

В т. А. (при объеме продаж 850 шт) достигнута усл.-из. безубыточ., когда нет прибыли или убытков. Выручка в этой т. будет 430 т.р. как раз достато-но для возме-н. усл. пост. затрат. (340 т.р) и усл. перем. затрат (90 т.р)

Таким образом, при объеме свыше 850 шт компания У получает прибыль, при меньшем объеме компания получит убытки.

Заранее по операционной рента.

$$\text{Операч. рента} = \frac{\text{Вложенный доход}}{\text{чистая прибыль}}$$

$$OP_x = 40/10 = 4$$

$$OP_y = 70/10 = 7.$$

Исходя из опер.-я операч.-го рента получаем что 10% увеличения объема продаж приводит в случае компании X к увелич. прибыли на 20%, а в случае компании Y на 70%.