

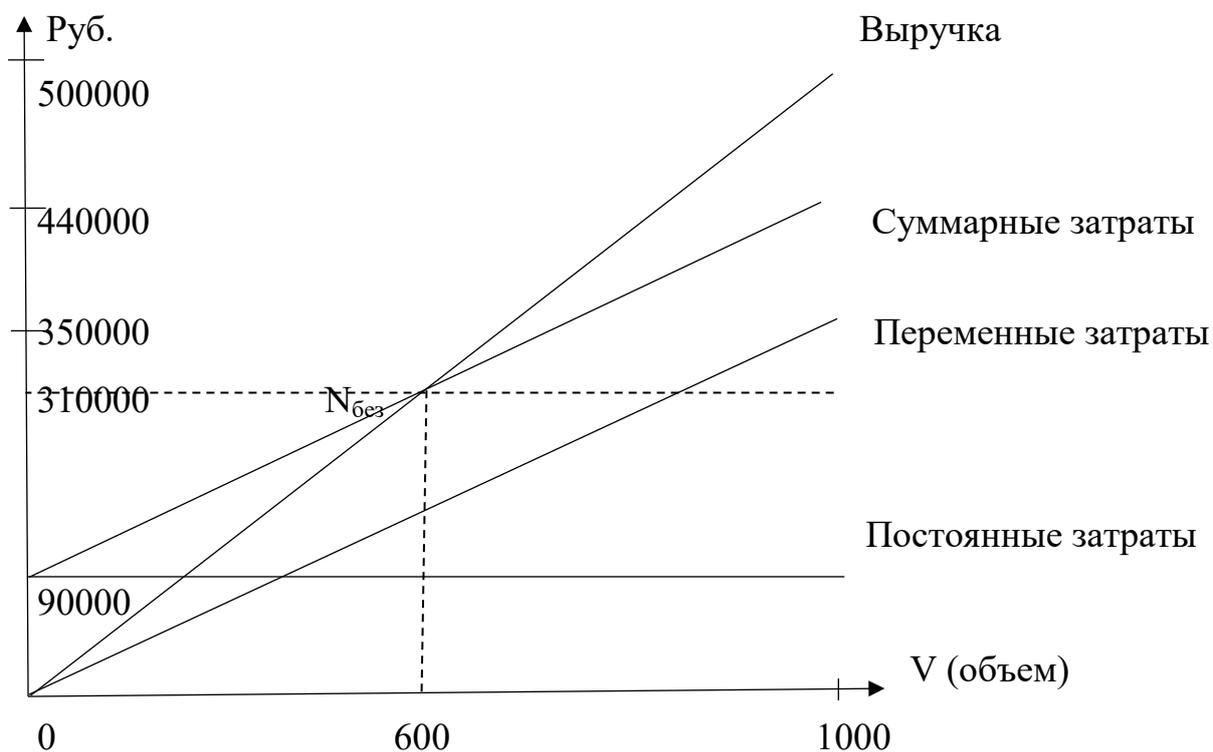
ЗАДАНИЕ на определение значения и построение графика безубыточности.

Проведите сравнительный анализ безубыточности двух предприятий с существенно различной структурой издержек. Сделайте выводы.

	Компания X	Компания Y
Выручка, руб.	500 000	500 000
Переменные издержки, руб.	350 000	100 000
Постоянные издержки, руб.	90 000	340 000
Чистая прибыль (убыток), руб.	60 000	60 000
Объем производства, шт/год	1000	1000
Цена единицы продукции, руб.	500	500

Решение:

Компания X:



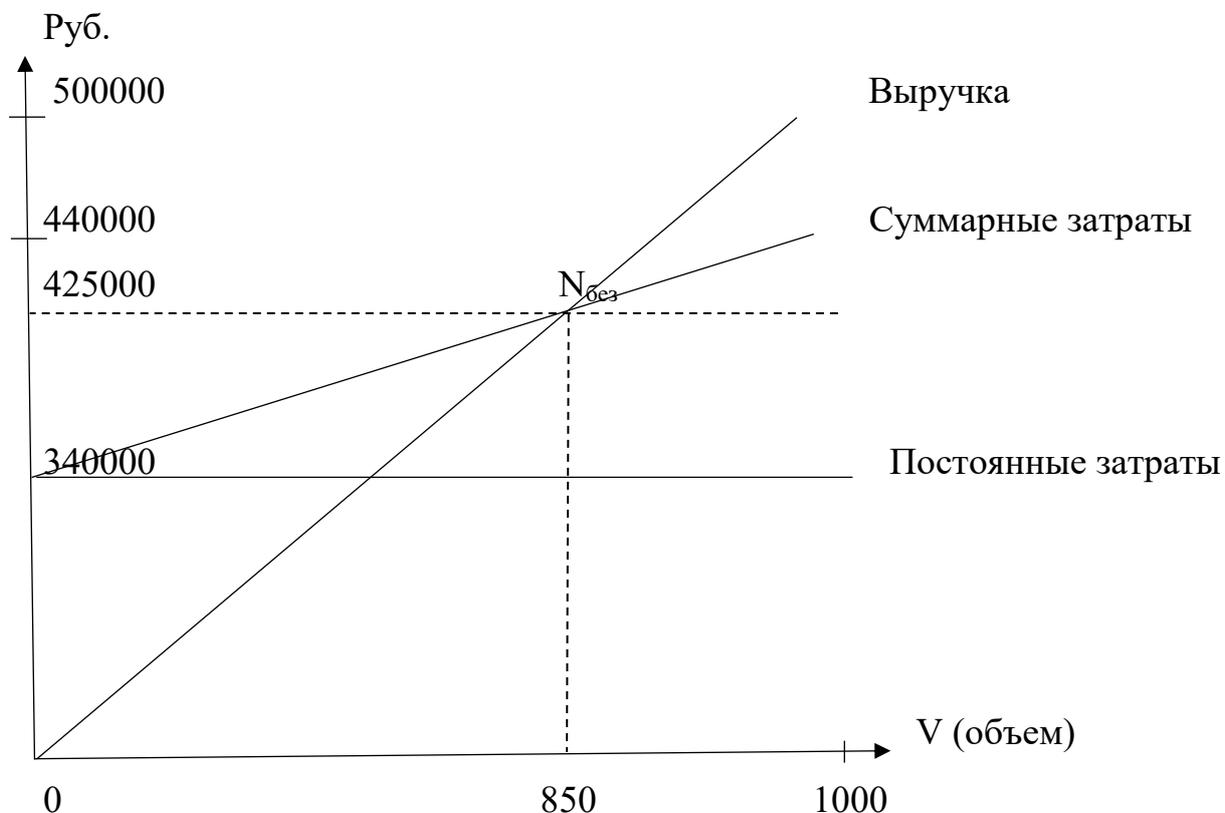
$$V_{ед} = 350000 / 1000 = 350 \text{ руб./шт.}$$

$$N_{без} = 90000 / (500 - 350) = 600 \text{ шт.}$$

Точка безубыточности равна 600 шт. При данном объеме производства у предприятия нет ни убытков, ни прибыли. Выручка в этой точке в сумме 300000 руб., как раз достаточна для возмещения условно-постоянных затрат (90000 руб.) и условно-переменных затрат (210000 руб.).

Таким образом, при объеме свыше 600 шт компания X получает прибыль, а при меньшем объеме получит убытки.

Компания У:



$$V_{ед} = 100000 / 1000 = 100 \text{ руб./шт.}$$

$$N_{без} = 340000 / (500 - 100) = 850 \text{ шт.}$$

Точка безубыточности равна 850 шт. При данном объеме производства у предприятия нет ни убытков, ни прибыли. Выручка в этой точке в сумме 425000 руб., как раз достаточна для возмещения условно-постоянных затрат (340000 руб.) и условно-переменных затрат (85000 руб.).

Таким образом, при объеме свыше 850 шт компания X получает прибыль, а при меньшем объеме получит убытки.

ЗАДАНИЕ на операционный рычаг. Оцените, какая структура затрат предпочтительнее в случае улучшения и ухудшения состояния на рынке? Состояние рынка отразится в увеличении или уменьшении объема продаж компаний на 10%.

	Компания X		Компания Y	
Выручка, руб.	100 000	100%	100 000	100%
Переменные издержки, руб.	60 000	60%	30 000	30%

Постоянные издержки, руб.	30 000		60 000	
Чистая прибыль, руб.	10 000		10 000	

Операционный рычаг (Operating Leverage) показывает, во сколько раз изменяется прибыль при увеличении выручки, так что

Относительное изменение прибыли = Операционный рычаг • Относительное изменение выручки.

Для вычисления операционного рычага используется следующая простая формула:

Операционный рычаг = Вложенный доход / Чистая прибыль.

$$ОРХ = 40/10 = 4$$

$$ОРУ = 70/10 = 7$$

Исходя из определения операционного рычага получаем, что 10-ти процентное увеличение объема продаж приводит в случае компании X к увеличению прибыли на 40 %, а в случае компании Y - на 70 %, в данном случае предпочтительнее структура затрат компании Y. 10-ти процентное уменьшение объема продаж приведет к сокращению прибыли в компании X на 40%, а в компании Y – на 70 %, в этом случае предпочтительнее структура затрат компании X.