

Раздел 2. «Экономика и социум».

Лекция 2. Социально-экономические системы/модели стран мира (4 часа)

Экономические системы, которые традиционно называются «капиталистическими», или «рыночными», являются внутренне неоднородными. Мы рассмотрим основные типы моделей национальной экономики развитых стран, сложившиеся в мире к настоящему времени. Все они носят смешанный характер при ведущей роли рыночных принципов. Дискуссия о различии моделей в рамках развитой рыночной системы началась в компаративистике с работы М. Альбера «Капитализм против капитализма» (1991), где он выделил англосаксонскую и рейнскую модели, сравнивая хозяйства США и Германии. М. Альбер писал, что мир «стремится к биполяризации, к разделению капитализма на два основных типа сравнительно одинаковой значимости и что вопрос, за которым из них будущее, еще не решен». Мир опять вступает в эру противостояния хозяйственных систем, и каждой стране придется определиться, к какому лагерю примкнуть.

Можно выделить следующие наиболее распространенные подходы к типологии капитализма: страновой подход. В названии моделей упомянуты модели конкретных стран, регионов (средиземноморский капитализм, азиатский капитализм); идеологический подход. В центре внимания находится доминирование той или иной идеологии (либеральный капитализм, стейтизм, социал-демократическая модель); подход с позиций координации.

В зависимости от способа координации деятельности говорят о *координированной, некоординированной рыночной экономике, «укорененном» капитализме и др.*

Несмотря на то, что многие вопросы классификации, терминологии остаются дискуссионными, в большинстве работ исследователи выделяют

примерно одни и те же модели, анализируют ограниченное число наиболее изученных стран. Под национальной экономической моделью мы будем понимать комплекс устойчивых характеристик, описывающий функционирование экономики отдельной страны.

Модель социально-экономического развития — это совокупность ключевых направлений, институтов, механизмов развития народного хозяйства, обеспечивающих стабильное экономическое развитие. Основные параметры, которые будут использоваться для характеристики модели, следующие: уровень социально-экономического развития, степень участия государства, свобода конкуренции, развитие системы образования, здравоохранения, спектр социальных гарантий, инновационные механизмы.

В массиве развитых стран мы выделим следующие модели рыночной экономики:

1. неолиберальная (Англия, США);
2. социально-рыночная (Германия, Франция);
3. социал-демократическая (Швеция);
4. корпоративная (Япония);
5. южноевропейская модель развития (средиземноморский капитализм; Италия, Греция, Португалия).

Экономика Японии, которая в 1980-х гг. часто рассматривалась в качестве идеальной модели развития, наоборот, попала в состояние затяжного спада, в результате чего многие экономисты сделали вывод, что более гибкая и менее регулируемая неолиберальная модель с более ярко выраженной конкуренцией предлагает лучшую стратегию экономического развития в условия глобализации.

Экономика США базируется на частной собственности, активной роли как малого и среднего, так и крупного бизнеса. Промышленные и страховые компании, фермы, банки и многие предприятия сферы услуг принадлежат частным инвесторам. В малом бизнесе занято более 62 млн чел. (50% всех работающих в частном секторе). Он создает более 50% ВВП США и более

30% экспорта. Крупные корпорации возникли в конце XIX в., когда в результате слияния мелких предприятий сформировались такие гиганты, как United States Steel и Standard Oil. Корпорации играют существенную роль в экономике США. Большая часть продукции корпораций производится небольшим числом крупнейших фирм. Хотя в 1995 г. корпорации с капиталом свыше \$250 млн составляли лишь 1,6% всех корпораций страны, на их долю приходилось почти 85% суммарной прибыли. Транснациональные корпорации (ТНК) стремятся размещать производство за рубежом. Причем понятие «чисто» американской корпорации (или английской, канадской) все больше устаревает. Например, на предприятиях Форда и IBM занято за рубежом соответственно 50 и 45% рабочей силы.

Наиболее известной, моделью рыночной экономики является англосаксонская социально-экономическая модель неолиберализма.

О ее появлении можно говорить с момента создания Бреттон-Вудской валютной системы в 1944 г., а анализ начать с идей классика английской политэкономии А. Смита, который в XVIII в. доказал полезность для общества рыночного механизма, свободы личности, конкуренции, ограничения функций государства. Свой вклад в развитие неолиберальной концепции внесли Р. Манделл, А. Флеминг, Ф. Хайек, М. Фридмен.

В основе концепции лежали теории Австрийской экономической школы, монетаризма. Основная идея неолиберализма: государственное вмешательство в экономику должно быть сведено до минимума. Государство прежде всего должно создать законодательство, обеспечивающее неприкосновенность частной собственности, защиту честной конкуренции, проводить антикризисную политику, обеспечивать приемлемый уровень жизни для малообеспеченных слоев населения. Ключевое звено модели — это свободный конкурентный рынок, управляемый «невидимой рукой». В качестве практических мер, характерных для нее, можно назвать необходимость приватизации государственных предприятий, ликвидацию

законодательных норм, препятствующих свободному развитию бизнеса, дерегулирование рынка труда.

Рыночная система хозяйствования предполагает разные модели экономического развития.

Американская модель развития

Для нее характерны:

- малый удельный вес государственной собственности и минимальная регулирующая роль государства;
- всемерное поощрение предпринимательства (80% новых рабочих мест создается за счет малого предпринимательства);
- резкая дифференциация населения на богатых и бедных;
- приемлемый уровень жизни малообеспеченных групп населения;
- непредусмотренность сокращения имущественного и социального неравенства между гражданами.

Японская

Японская модель развития подразумевает:

- высокий уровень государственного воздействия на основные области экономики;
- составление планов развития экономики;
- незначительное различие в уровне заработной платы главы фирмы и служащих;
- социальную направленность модели.

Немецкая

Ее характеристики следующие:

- высокий уровень государственного воздействия на экономику;
- прогнозирование основных макроэкономических показателей;
- незначительное различие в уровне заработной платы главы фирмы и служащих;
- социальная направленность модели.

Шведская

Шведскую модель развития обуславливают:

- социальная направленность экономики;
- сокращение имущественного неравенства через распределение национального дохода;
- забота о малообеспеченных слоях населения;
- активное вмешательство государства в процесс ценообразования, установление фиксированных цен;
- высокий удельный вес государственного сектора.

Французская

Для этой модели развития характерны:

- высокая регулирующая роль государства (с 1947 г. составляются пятилетние планы развития);
- значительные масштабы прямой предпринимательской деятельности государства;
- вмешательство государства в процесс накопления капитала.

Южнокорейская

В южнокорейской модели развития широко используются:

- планирование экономического развития (с 1962 г. разрабатываются пятилетние планы);
- государственный контроль в кредитно-финансовой сфере;
- регулирование внешнеэкономической сферы, направленное на стимулирование экспорта и ограничение импорта.