**Вопросы и задания для самоконтроля к лекции №9**

**"Искусство ведения переговоров. Коммуникативные неудачи**

**в деловом общении"**

1. Охарактеризуйте максимы речевого общения.

2. Назовите наиболее эффективные на ваш взгляд коммуникативные стратегии общения.

3. В чем заключается искусство достижения компромисса?

4. Чем различаются доказательство и убеждение?

5. Дайте определение неимпозитивности. В чем она заключается?

6. Назовите основную предполагаемую причину коммуникативных неудач в деловом общении.