

## Тема 2. Общая характеристика хозяйственной деятельности и экономической системы общества.

2.1. Ресурсы и потребности.

2.2. Экономические блага и их классификация.

2.3. Производство: возможности развития и ограничения.

### 2.1. Ресурсы и потребности.

*Глубинный источник всех экономических проблем* кроется в относительной *ограниченности (редкости)* имеющихся в распоряжении человека (и общества) *ресурсов*, с одной стороны, и в *неограниченности* постоянно возникающих *потребностей* – с другой.

**Ресурсы** представляют собой совокупность всех материальных благ и услуг, используемых человеком для производства необходимой ему продукции.

Все ресурсы можно разделить условно на два класса – **свободные и экономические**.

Экономические ресурсы (их также называют факторами производства) традиционно подразделяются на следующие составляющие:

- трудовые ресурсы, или труд;
- инвестиционные ресурсы, или капитал;
- природные ресурсы, или земля;
- предпринимательский талант, или предпринимательские способности;
- информация;
- знания, или управленческие способности.

**Потребности** можно определить как объективную нужду человека или группы людей в чем-либо, необходимом для поддержания жизнедеятельности и развития организма, личности и т.п.

В своей совокупности человеческие потребности безграничны, хотя потребность в каком-то отдельном благе может иметь свой физиологический предел.

Широкую известность получила **теория иерархии нужд (потребностей)**, разработанная американским психологом Абдрахомом **Маслоу**. Иерархическая теория Маслоу вводит следующие пять основных категорий потребностей.

1) *Физиологические потребности.*

2) *Потребность в безопасности.*

3) *Потребность социальная.*

4) *Потребность в самоутверждении.*

5) *Потребность в самоактуализации.*

## **2.2. Экономические блага и их классификация.**

Объектами хозяйственного развития являются *экономические блага*. Благом вообще называют средства, которые прямо или косвенно удовлетворяют потребности человека. Великое множество благ условно делят на две большие группы:

1) блага, которые являются результатом хозяйственной деятельности людей (экономические блага);

2) блага, созданные природой (леса, вода, воздух и т.д.) (свободные блага).

С точки зрения *вещественного содержания*, экономические блага делятся на материальные и нематериальные.

*Материальные блага* – продукты которые можно осязать (пощупать).

*Нематериальны блага* представлены услугами, а также такими условиями жизни, как здоровье, способности человека, деловые качества и т.д. Существует множество видов услуг. Условно их делят на:

1) *коммуникационные;*

2) *распределительные;*

3) *деловые;*

4) *общественные;*

5) *социальные.*

## **2.3. Производство: возможности развития и ограничения.**

Основой развития экономического субъекта в частности и нации в целом является процесс воспроизводства материальных и нематериальных благ и услуг. Вся их совокупность удовлетворяет потребности субъекта, которые в самом абстрактном виде можно классифицировать на материальные (потребности в пище, одежде, жилище), социальные (потребности в здравоохранении и в получении знаний, опыта) и духовные (развитие качественных параметров личности в направлении сохранения человека как одухотворенного существа).

Производство конкретных благ и услуг означает отказ от производства остальных, альтернативных благ. Выбирая, общество вынуждено от чего-то отказаться, чем-то поступиться, т.е. принести некую жертву, что бы получить желаемый результат.

Для анализа ситуации выбора в условиях ограниченности ресурсов воспользуемся простейшей графической моделью (рис. 2.1.) – кривой производственных возможностей (КПВ).

Для построения данной модели введем ряд ограничений, предположив, что в некоторой экономической системе (семье, фирме, государстве и т.д.):

а) выпускается всего две группы товаров: товар  $X$  и товар  $Y$  (это необходимо для графического изображения модели);

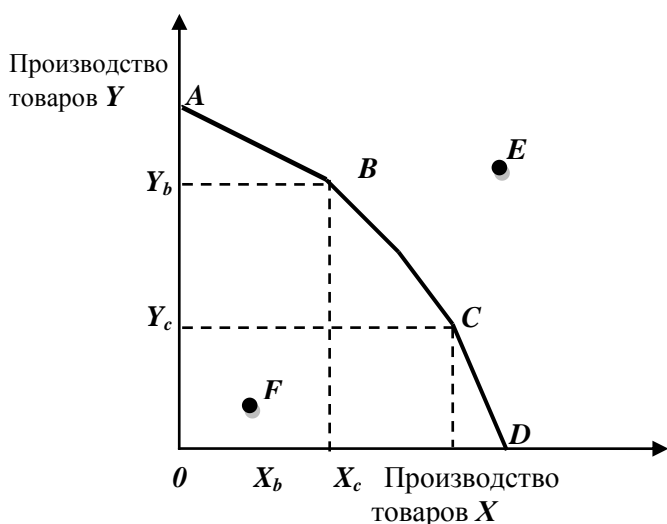
б) количество всех ресурсов ограничено некоторым строго определенным объемом и является величиной постоянной;

в) уровень технологии задан и не меняется (производительность труда не меняется, НТП отсутствует, нет новых изобретений и т.п.);

г) экономика является закрытой, т.е. отсутствуют внешнеэкономические связи.

Если все ресурсы общества используются только для производства товара  $Y$ , то экономика находится в точке  $A$ , т.е. максимально возможный объем производства товара  $Y$  равен отрезку  $OA$ , а максимально возможный объем производства товара  $X$  – нулю. И наоборот.

Полученная на рис.2.1. кривая  $ABCD$  будет определять границу производственных возможностей общества.



**Рис. 2.1. Кривая производственных возможностей**

Количество одного товара, которым необходимо пожертвовать для увеличения производства другого товара, называется **альтернативными издержками**, или издержками упущенных возможностей. Так же их называют временными (скрытыми) издержками.

Возрастание альтернативных издержек предопределяет выпуклый характер стандартной кривой

производственных возможностей и иногда называется **принципом (законом) возрастания альтернативных издержек**.

Производство продукции, соответствующее любой точке на кривой производственных возможностей, является *эффективно* функционирующим.

Понятие «эффективность» было впервые разработано и применено к экономическим процессам итальянским экономистом и социологом Вильфредо Парето (1848-1923). Критерий, предложенный Парето, позволял сравнивать результаты различных экономических ситуаций.

*Экономическая эффективность*, по Парето, - это такое состояние рынка, при котором никто не может улучшить свое положение, не ухудшая положения хотя бы одного из участников.